

# Affärsmodeller kring fri programvara

## - Exempel och diskussionsunderlag

Copyright © 2006  
Marcus Rejås <marcus@rejas.se>  
Rejås Datakonsult

Jag ger härmed rätten till alla att nyttja denna presentation på alla sätt som anses lämpliga så länge som syftet på något sätt främjar användandet av fri och/eller öppen programvara.

Du kan alltså ta hela eller delar av detta arbete, du kan ändra det, du kan stoppa in det i ett annat arbete, du kan ta bort mitt namn, du kan hävda att du skrivit det, du kan göra vad du vill med detta arbete bara ovanstående uppfylls.

**För att göra denna denna presentation har bara fri programvara använts**

Denna presentation i ett format lämpligt för redigering finns på  
<http://rejas.se/docs/OSS-7p-3.odp>

Marcus Rejås,  
Norrtälje 2006-10-29

# Affärsmodeller kring fri programvara

## - Exempel och diskussionsunderlag

Marcus Rejås <[marcus@rejas.se](mailto:marcus@rejas.se)>

Rejås Datakonsult

N3P – Open Source 7p.

# Copyleft

- Inte fokus för dagens ämne men bra att ha stenkoll på inför dagens diskussioner
- Gör att du som mottagare av copyleftad kod inte kan ändra licens på den.
- "Smittar", har kallats Cancer av Steve Ballmer (som numer också har en copyleft-licenser i sitt program)
- Smittar deriverade verk
- Till exempel GNU GPL

# Är det rätt att göra profit på andras jobb?

- Jag tycker det
- För att överleva måste man tillföra något "added value"
- Detta är inte sällan sådant som communityt inte kan göra själv, till exempel telefonsupport, juridiskt skydd, mm.
- Tillför trovärdighet

# Dual Licensing

- Använd copyleft för att skapa din inkomst
- Utveckla under copyleft, sälj med annan licens
- Kräver att du/företager är ensam upphovsman eller har bidragares tillstånd.
- Exempel. MySQL, TrollTech, Sun, m.fl.

# Paketering

- Svårt att leva på bara paketering. Du måste tillföra något mer för att överleva
- Dokumentation
- Anpassning
- Interering
- Support
- Ansvar (funktionellt och juridiskt)
- Exempel: RedHat, OP5, Novell, m.fl.

# Support

- Erbjuda drift och support till fri programvara
- Man kan erbjuda en totallösning till ett fördelaktigt pris
- Man kan erbjuda "fullservice"
- Anpassning
- Exempel: Alla små och stora konsultbolag, Oracle är ett aktuellt exempel

# Icke gratis add-ons

- Gör eller använd en fri programvara och skapa proprietära add-ons till denna
- Dina add-ons behöver inte ha sluten källkod
- Exempel: Mambo, m.m.

# Användning

- Bara genom att använda fri programvara kan man få mer pengar över till annan verksamhet
- Exempel: PPM, Fröken Ur, Webbplatser, m.m., m.m., m.m.

# Användare

- Genom att skapa en tjänst som samlar många användare finns det massor av möjligheter
- Försäljning
- Annonser
- Addons
- Exempel: Slashdot.org, SourceForge, m.m.

# Andra förslag

- Det finns massor
- Kanske du har den bästa ... :-)

# Diskussion

- Fri programvara erbjuder många möjligheter. Till exempel de fyra friheterna
- Ta inte dessa från dina kunder, de är ju en styrka för din produkt!

# Diskussion

- Är copyleft bra eller dåligt?

# Diskussion

- Bidra till communityt, du vill inte vara ensam i alla lägen!

# Diskussion

- Valfritt ämne!

# Tack!

Frågor som vanligt på [marcus@rejas.se](mailto:marcus@rejas.se),  
Moodle eller Jabber.